



BQCOMPASS

Mentoring – Coaching – Training

“

Mỗi doanh nghiệp
đều có tiềm năng tăng trưởng,
Vấn đề là nhìn đúng điểm nghẽn
để gỡ đúng cách.

”

NHÌN ĐÚNG ĐIỂM NGHẼN. GỠ ĐÚNG CÁCH. ĐI TIẾP CÓ NỀN TẢNG.

Hệ giải pháp đồng hành **tăng trưởng**
dành cho SMEs & Startup,
giúp CEO/Founder nhìn đúng vấn đề,
chọn đúng cách gỡ và xây nền tảng
phát triển **bền vững**.



100+

Doanh nghiệp
đã đồng hành



90%

Khách hàng
hài lòng



3-6-9
tháng

đã có thay đổi
rõ ràng



150%

Tăng trưởng ở
một số doanh nghiệp



70%

Doanh nghiệp quay lại
với chúng tôi cho mục
tiêu kế tiếp



Hồ sơ năng lực | **BQCompass**



www.bqcompass.vn

2. VÌ SAO

BQ COMPASS RA ĐỜI?

Nhiều doanh nghiệp không thiếu nỗ lực.
CEO làm rất nhiều.
Đội ngũ cũng không hẳn là không cố gắng.
Nhưng doanh nghiệp vẫn có cảm giác:

- 
Nặng nề
- 
Rối rắm
- 
Chậm chạp
- 
Khó đi xa hơn



Có những lúc vấn đề không nằm ở việc làm thêm nhiều thứ.

Vấn đề nằm ở chỗ chưa nhìn đúng điểm nghẽn thật sự.

TỪ NHU CẦU THỰC TẾ ĐÓ

BQ Compass ra đời để giúp CEO, Founder và đội ngũ điều hành:

- Nhìn doanh nghiệp rõ hơn một cách hệ thống và toàn diện
- Đọc đúng vấn đề cốt lõi thay vì xử lý triệu chứng
- Giải quyết định cảm tính, dựa trên dữ liệu và thực tế
- Xác định đúng ưu tiên để tập trung nguồn lực
- Chọn đúng cách gỡ, đúng thời điểm
- Sử dụng nguồn lực hiệu quả hơn
- Tạo nền tảng tăng trưởng bền vững, đo lường được và nhân rộng được

“ Không phải doanh nghiệp thiếu nỗ lực.
Điều khó nhất là nhìn đúng vấn đề cần được giải quyết trước tiên. ”



NHÌN ĐÚNG
Nhìn rõ bức tranh tổng thể và xác định đúng điểm nghẽn cốt lõi.



GỠ ĐÚNG
Chọn đúng giải pháp cho đúng vấn đề ưu tiên, đúng thời điểm.



ĐI TIẾP CÓ NỀN TẢNG
Tối ưu hệ thống, nâng cao năng lực và tạo đà tăng trưởng bền vững và có hệ thống.

HÀNH TRÌNH ĐỒNG HÀNH CÙNG BQ COMPASS



1 CHẨN ĐOÁN TOÀN DIỆN
Hiểu rõ doanh nghiệp, ngành nghề, thị trường và năng lực nội tại



2 XÁC ĐỊNH ĐIỂM NGHẼN
Tìm đúng vấn đề cốt lõi đang kìm hãm tăng trưởng



3 XÂY GIẢI PHÁP VÀ ĐỒNG HÀNH
Triển khai giải pháp khả thi, đo lường – tối ưu – nâng cấp để tạo kết quả vượt trội



BQ COMPASS LÀ GÌ?

BQ Compass là hệ giải pháp **đồng hành tăng trưởng** dành cho SMEs & Startup, giúp CEO/Founder **nhìn đúng điểm nghẽn, chọn đúng cách gỡ và đi tiếp có nền tảng.**



BQ Compass không bắt đầu bằng việc bán một khóa học hay một gói tư vấn. BQ Compass bắt đầu bằng việc giúp doanh nghiệp **hiểu mình đang thật sự cần gì.**



Không bán giải pháp khi **chưa chẩn đoán.**



Không làm vấn đề **phức tạp hơn.**



Không chỉ tư vấn trên giấy, mà đồng hành đến khi có **thay đổi rõ ràng.**

“

Nhìn đúng
điểm nghẽn.
Gỡ đúng cách.
Đi tiếp có nền tảng.

”

Sứ mệnh của BQ Compass là trở thành người đồng hành chiến lược, giúp doanh nghiệp Việt Nam tăng trưởng bền vững thông qua **chiến lược đúng, vận hành hiệu quả và đội ngũ mạnh.**



Chiến lược
đúng



Vận hành
hiệu quả



Đội ngũ
mạnh



Tăng trưởng
bền vững

BQ Compass tập trung đồng hành ở **6 trụ cột cốt lõi**



**Chiến lược
và mô hình
kinh doanh**

Xác định đúng hướng đi,
lựa chọn ưu tiên và
mô hình tạo giá trị.



**Con người
và tổ chức**

Xây dựng đội ngũ phù hợp,
cơ cấu tổ chức tinh gọn,
phát triển năng lực
lãnh đạo.



**Vận hành
và hệ thống**

Chuẩn hóa quy trình,
hệ thống quản trị
và công cụ để doanh
nghiệp vận hành trơn tru.



**Tài chính
và dòng tiền**

Quản trị tài chính,
tối ưu dòng tiền,
do lường hiệu quả
từng mảng.



**Doanh thu
và thị trường**

Chiến lược marketing,
kênh bán, xây hệ thống
sales và chăm sóc
khách hàng.



**Chuyển đổi số
và chuyển đổi
tổ chức**

Ứng dụng công nghệ,
chuyển đổi tư duy,
và tái thiết tổ chức
để thích ứng.



TRIẾT LÝ ĐỒNG HÀNH

BQ Compass đồng hành cùng CEO/Founder bằng một triết lý xuyên suốt:
nhìn đúng – gỡ đúng – xây nền – tăng trưởng bền vững.



NHÌN ĐÚNG TRƯỚC KHI GỠ

Không phải cứ thấy doanh thu chậm là vấn đề nằm ở sales. BQ Compass bắt đầu bằng việc nhìn đúng bản chất vấn đề.



GỠ ĐÚNG TRƯỚC KHI MỞ RỘNG

Một doanh nghiệp đang rối mà vội mở rộng sẽ càng rối hơn. Gỡ đúng điểm nghẽn giúp tiết kiệm nguồn lực và tạo đòn bẩy tăng trưởng.



XÂY NỀN TRƯỚC KHI TĂNG TRƯỞNG

Tăng trưởng thật không chỉ là doanh thu. Đó là khi doanh nghiệp vận hành nhẹ hơn, đội ngũ rõ hơn, khách hàng tin hơn, dòng tiền khỏe hơn và CEO bớt bị kéo vào việc vụn hơn.

“

Nhìn đúng
điểm nghẽn.
Gỡ đúng cách.
Đi tiếp có nền tảng.

”



Nguyễn Bảo Quốc

Founder & CEO BQTraining
Thành viên Hội đồng Cố vấn
Khởi nghiệp Đổi mới Sáng tạo
Quốc gia (VCCI)



Triết lý này giúp BQ Compass đồng hành sâu hơn, thực chất hơn và tạo ra **thay đổi bền vững** cho mỗi doanh nghiệp.

4 NỀN TẢNG CHÚNG TÔI CÙNG DOANH NGHIỆP XÂY DỰNG



CHIẾN LƯỢC RÕ

Biết mình là ai, đi đâu, chọn gì và làm gì để thắng.



CON NGƯỜI ĐÚNG

Đúng người, đúng việc, đội ngũ gắn kết và phát triển.



VẬN HÀNH TRƠN

Quy trình tinh gọn, hệ thống rõ ràng, thực thi hiệu quả.



TÀI CHÍNH KHỎE

Dòng tiền lành mạnh, hiệu quả cao, tăng trưởng bền vững.



Nhìn đúng
điểm nghẽn.
Gỡ đúng cách.
Đi tiếp có nền tảng.

NHỮNG ĐIỂM NGHẼN

Phần lớn doanh nghiệp SME & Startup không thiếu ý tưởng, không thiếu nỗ lực – nhưng đang bị mắc kẹt bởi những **điểm nghẽn cốt lõi** khiến tăng trưởng chậm hoặc dậm chân tại chỗ.



6 ĐIỂM NGHẼN PHỔ BIẾN

- 01 CHIẾN LƯỢC CHƯA RÕ RÀNG**
Không xác định rõ mục tiêu, định vị và lợi thế khác biệt nên mọi nỗ lực đều dàn trải, thiếu trọng tâm.
- 02 CON NGƯỜI VÀ TỔ CHỨC CHƯA PHÙ HỢP**
Cơ cấu tổ chức chưa tối ưu, thiếu nhân sự chủ chốt, đội ngũ chưa đồng hành cùng mục tiêu.
- 03 VẬN HÀNH KÉM HIỆU QUẢ**
Quy trình rời rạc, thiếu chuẩn hóa, hệ thống quản trị yếu khiến chi phí cao, tiến độ chậm, chất lượng thiếu ổn định.

- 04 MARKETING & BÁN HÀNG KHÔNG HIỆU QUẢ**
Sai khách hàng, sai thông điệp, kênh phân phối yếu, quy trình bán hàng thiếu hệ thống.
- 05 TÀI CHÍNH THIẾU LÀNH MẠNH**
Dòng tiền không ổn định, không kiểm soát được chi phí, thiếu kế hoạch tài chính và quản trị dòng tiền.
- 06 CHUYỂN ĐỔI SỐ & CHUYỂN ĐỔI TỔ CHỨC CHẬM**
Ứng dụng công nghệ manh mún, dữ liệu phân tán, văn hóa ngại thay đổi khiến doanh nghiệp khó bứt phá.

THỰC TRẠNG ĐÁNG SUY NGẪM



doanh nghiệp SME chưa có chiến lược rõ ràng và dài hạn.

(Theo VCCI, 2023)



doanh nghiệp thất bại do vấn đề nội tại (nhân sự, vận hành, tài chính).

(Theo CB Insights)



doanh nghiệp chưa chuyển đổi số một cách bài bản và đồng bộ.

(Theo DXCenter, 2023)



startup chết sau 3 năm vì không tìm được mô hình kinh doanh phù hợp.

(Theo CB Insights)



Nhận diện đúng điểm nghẽn là bước đầu tiên để doanh nghiệp **tháo gỡ** và **bứt phá** tăng trưởng bền vững.



HỆ SẢN PHẨM BQ COMPASS

BQ Compass cung cấp hệ sản phẩm toàn diện, giúp doanh nghiệp nhìn đúng – gỡ đúng – xây nền – tăng trưởng bền vững.

“

Nhìn đúng
điểm nghẽn.
Gỡ đúng cách.
Đi tiếp có nền tảng.

”



4 NHÓM SẢN PHẨM CHÍNH

01



GROWTH DIAGNOSIS

Chẩn đoán điểm nghẽn tăng trưởng.

02



E-HYBRID MENTORING

Cố vấn đồng hành phát triển doanh nghiệp.

03



GROWTH TRAINING

Đào tạo sales, marketing, leadership, KPI/OKR.

04



TOOL & BOOK LIBRARY

Công cụ, workbook, sách, checklist, dashboard.

“

BQ Compass không bán một giải pháp cố định cho mọi doanh nghiệp.

BQ Compass giúp doanh nghiệp biết mình cần được hỗ trợ theo cách nào.



Không đo – không biết.
Không biết – không thể cải thiện.
Growth Diagnosis – bước đầu tiên để tăng trưởng bền vững.

ĐI SÂU VÀO SẢN PHẨM

01. GROWTH DIAGNOSIS



CHẨN ĐOÁN ĐIỂM NGHỀN TĂNG TRƯỞNG

BQ Compass sử dụng phương pháp độc quyền FLRM để chẩn đoán toàn diện doanh nghiệp, xác định đúng điểm nghẽn cốt lõi và nguyên nhân gốc rễ, từ đó đề xuất hướng ưu tiên và giải pháp phù hợp.

PHƯƠNG PHÁP ĐỘC QUYỀN **FLRM**

MỤC TIÊU Nhìn **đúng** – Hiểu **đúng** – Làm **đúng**
Tối ưu nguồn lực và tăng trưởng bền vững.

FLRM – FIVE-LEVEL REGULATORY MODEL
MÔ HÌNH ĐIỀU PHỐI 5 TẦNG
(Khung điều phối phi tuyến cho phát triển con người và tổ chức)

FLRM là mô hình điều phối 5 tầng, vận hành mọi hệ thống sống (con người, đội nhóm, tổ chức) tự điều chỉnh và vận hành thông qua 5 miền điều phối đồng thời.



FLRM không dùng để phân loại con người hay tổ chức, mà nhằm nhận diện tầng điều phối đang chi phối mạnh nhất tại một thời điểm, từ đó tránh can thiệp sai tầng trong mentoring, coaching, lãnh đạo và phát triển con người.

<p>PHẠM VI CHẨN ĐOÁN</p> <ul style="list-style-type: none"> Chiến lược & Mô hình kinh doanh Marketing & Thương hiệu Sales & Kênh phân phối Sản phẩm & Danh mục Vận hành & Quy trình Tài chính & Hiệu quả Đội ngũ & Năng lực tổ chức Khách hàng & Trải nghiệm 	<p>KẾT QUẢ ĐẦU RA</p> <ul style="list-style-type: none"> Xác định rõ điểm nghẽn tăng trưởng cốt lõi Phân tích nguyên nhân gốc rễ theo 5 tầng FLRM Bản đồ hiện trạng & tương lai Đề xuất giải pháp ưu tiên theo mức độ tác động Lộ trình hành động ngắn hạn, trung hạn 	<p>ỨNG DỤNG</p> <ul style="list-style-type: none"> Mentoring 1:1 Coaching đội ngũ Lãnh đạo & Quản trị Hoạch định chiến lược Tối ưu vận hành Phát triển con người
---	---	---



Growth Diagnosis là nền tảng để doanh nghiệp **nhìn đúng – hiểu đúng – làm đúng**, **tối ưu nguồn lực và tăng trưởng bền vững**.

“ Không phải nói cho doanh nghiệp biết phải làm gì, mà cùng doanh nghiệp xây hệ thống – triển khai – đo lường – tối ưu để đạt kết quả thực tế. ”

ĐI SÂU VÀO SẢN PHẨM

02. E-HYBRID MENTORING

CỐ VẤN ĐỒNG HÀNH PHÁT TRIỂN DOANH NGHIỆP

E-Hybrid Mentoring là hình thức cố vấn kết hợp linh hoạt giữa trực tuyến và trực tiếp, giúp doanh nghiệp được đồng hành sát sao, thực chiến và đo lường kết quả rõ ràng trên từng giai đoạn tăng trưởng.



TRỰC TUYẾN
(ONLINE)



TRỰC TIẾP
(OFFLINE)



LINH HOẠT KẾT HỢP
– TỐI ƯU HIỆU QUẢ

PHƯƠNG PHÁP ĐỘC QUYỀN **FLRM – M.E.N.T.O.R – VSMF**

PHƯƠNG PHÁP ĐỘC QUYỀN

FLRM – FIVE-LEVEL REGULATORY MODEL

Khung điều phối 5 tầng giúp chẩn đoán đúng điểm nghẽn cốt lõi và xác định nguyên nhân gốc rễ.



M.E.N.T.O.R – 6 NĂNG LỰC CỐ VẤN

- M – Mindset**
Định hướng tư duy
- E – Empathy**
Thấu hiểu sâu sắc
- N – Nurturing**
Nuôi dưỡng & phát triển
- T – Tools**
Trang bị công cụ phù hợp
- O – Objective**
Định mục tiêu rõ ràng
- R – Results**
Đo lường & tạo kết quả

VSMF – VALUE SYSTEM MANAGEMENT FRAMEWORK

Khung quản trị hệ thống giá trị giúp doanh nghiệp xây nền tảng vững chắc và phát triển bền vững.

- Vision – Tầm nhìn & Sứ mệnh**
- System – Hệ thống & Quy trình**
- Mindset – Văn hoá & Tư duy**
- Financial – Tài chính & Hiệu quả**

PHẠM VI ĐỒNG HÀNH

- Chiến lược & Mô hình kinh doanh
- Marketing & Thương hiệu
- Sales & Kênh phân phối
- Vận hành & Quy trình
- Tài chính & Hiệu quả
- Con người & Văn hoá
- Chuyển đổi số & Hệ thống

KẾT QUẢ HƯỚNG ĐẾN

- Xác định đúng điểm nghẽn cốt lõi và nguyên nhân gốc rễ
- Xây hệ thống & mô hình vận hành tối ưu
- Triển khai thực chiến – có kế hoạch rõ ràng
- Đo lường bằng KPI/OKR – Dashboard
- Tối ưu liên tục – tạo tăng trưởng bền vững

GIÁ TRỊ NHẬN ĐƯỢC

- Được cố vấn 1:1 bởi chuyên gia giàu kinh nghiệm
- Đồng hành sát sao – linh hoạt online & offline
- Giải pháp thực tiễn – phù hợp từng doanh nghiệp
- Tối ưu nguồn lực – tiết kiệm thời gian & chi phí
- Kết quả đo lường được – tăng trưởng thực tế

QUY TRÌNH E-HYBRID MENTORING



E-Hybrid Mentoring không chỉ giúp doanh nghiệp giải quyết vấn đề trước mắt, mà còn **xây nền tảng hệ thống** và năng lực nội tại để **tăng trưởng bền vững**.

ĐI SÂU VÀO SẢN PHẨM

03. GROWTH TRAINING

ĐÀO TẠO THỰC CHIẾN – ÁP DỤNG NGAY – TẠO KẾT QUẢ

Growth Training của BQ Compass tập trung phát triển năng lực cốt lõi cho đội ngũ và chủ doanh nghiệp ở các lĩnh vực trọng yếu: Sales – Marketing – Leadership – KPI/OKR. Chương trình được thiết kế thực chiến, bám sát thực tế doanh nghiệp, áp dụng ngay và đo lường được kết quả.

“
Nhìn đúng điểm nghẽn.
Gỡ đúng cách.
Đi tiếp có nền tảng.
Kết quả – tăng trưởng
bền vững.”



<p>PHƯƠNG PHÁP ĐỘC QUYỀN</p>	<p>WORKBOOK Bài tập hệ thống, mẫu biểu thực tiễn</p>	<p>GAMIFICATION Tăng tương tác, tạo động lực học tập</p>	<p>THỰC CHIẾN Bám sát thực tế doanh nghiệp</p>	<p>ÁP DỤNG NGAY Công cụ, case study, bài tập thực tế</p>	<p>ĐO LƯỜNG ĐƯỢC Theo KPI/OKR, đánh giá trước – sau</p>	<p>PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG Nâng cao năng lực & hiệu suất đội ngũ</p>
-------------------------------------	---	---	---	---	--	---

4 LĨNH VỰC ĐÀO TẠO TRỌNG TÂM

<p>SALES TRAINING</p> <ul style="list-style-type: none"> Kỹ năng bán hàng & đàm phán Quy trình bán hàng hiệu quả Khai thác nhu cầu & xử lý từ chối Chăm sóc khách hàng & phát triển khách hàng Sales B2B, B2C, Key Account Quản lý đội ngũ sales <p>MỤC TIÊU: TĂNG DOANH SỐ & HIỆU SUẤT BÁN HÀNG</p>	<p>MARKETING TRAINING</p> <ul style="list-style-type: none"> Chiến lược Marketing tổng thể Research & định vị khách hàng Xây dựng thương hiệu Marketing Digital & Content Performance Marketing Phân tích dữ liệu & đo lường <p>MỤC TIÊU: TĂNG NHẬN DIỆN & TỐI ƯU HIỆU QUẢ MARKETING</p>	<p>LEADERSHIP TRAINING</p> <ul style="list-style-type: none"> Tư duy lãnh đạo & quản trị Xây dựng & phát triển đội ngũ Giao việc & ủy quyền hiệu quả Kỹ năng coaching & phản hồi Quản trị sự thay đổi Văn hóa & gắn kết đội ngũ <p>MỤC TIÊU: XÂY DỰNG ĐỘI NGŨ MẠNH & LÃNH ĐẠO HIỆU QUẢ</p>	<p>KPI/OKR TRAINING</p> <ul style="list-style-type: none"> Thiết lập KPI/OKR đúng & đủ Cascade mục tiêu xuống đội ngũ Quản trị hiệu suất Đo lường – đánh giá – phản hồi Dashboard & báo cáo hiệu suất Liên kết mục tiêu với kết quả <p>MỤC TIÊU: QUẢN TRỊ HIỆU SUẤT & ĐẠT KẾT QUẢ VƯỢT TRỘI</p>
--	--	--	---

<p>HÌNH THỨC TRIỂN KHAI</p> <ul style="list-style-type: none"> Đào tạo In-house (Theo nhu cầu doanh nghiệp) Đào tạo Public (Lớp mở – lịch khai giảng định kỳ) Blended Learning (Kết hợp Online & Offline) Workshop – Masterclass (Chuyên đề ngắn hạn, chuyên sâu) 		<p>KẾT QUẢ ĐẦU RA</p> <ul style="list-style-type: none"> Nâng cao năng lực & kỹ năng thực chiến Ứng dụng ngay vào công việc, ra kết quả nhanh Hiệu suất cá nhân & đội ngũ được cải thiện rõ rệt Đo lường được kết quả trước – trong – sau đào tạo Tạo nền tảng cho tăng trưởng bền vững 	<p>ĐIỂM KHÁC BIỆT CỦA BQ COMPASS</p> <ul style="list-style-type: none"> Chương trình thực chiến – bám sát thực tế doanh nghiệp Giảng viên là chuyên gia & người từng điều hành doanh nghiệp Phương pháp độc quyền Workbook – Gamification – Casestudy thực chiến Công cụ, tài liệu, bài tập thực tiễn & dễ áp dụng Đồng hành sau đào tạo, đo lường & hỗ trợ triển khai
--	--	---	--

QUY TRÌNH ĐÀO TẠO

<p>01 KHẢO SÁT & XÁC ĐỊNH NHU CẦU Phân tích thực trạng & mục tiêu đào tạo</p>	<p>02 THIẾT KẾ CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO Cá nhân hóa theo nhu cầu & mục tiêu doanh nghiệp</p>	<p>03 TRIỂN KHAI ĐÀO TẠO Thực chiến – tương tác – áp dụng ngay</p>	<p>04 THỰC HÀNH & ỨNG DỤNG Bài tập, dự án, tình huống thực tế</p>	<p>05 ĐO LƯỜNG & ĐÁNH GIÁ Đánh giá trước – sau, KPI/OKR</p>	<p>06 ĐỒNG HÀNH & CẢI TIẾN Hỗ trợ triển khai & cải tiến liên tục</p>
--	---	---	--	--	---

Growth Training không chỉ là đào tạo kiến thức, mà là giải pháp phát triển năng lực toàn diện, giúp đội ngũ làm đúng – làm tốt – tạo kết quả, để doanh nghiệp tăng trưởng bền vững.

10. TOOL & BOOK LIBRARY

TOOL & BOOK LIBRARY

NƠI TRI THỨC TRỞ THÀNH CÔNG CỤ CÓ THỂ DÙNG ĐƯỢC

BQ Compass đóng gói tri thức thành các công cụ thực chiến, giúp bạn và đội ngũ áp dụng ngay – đo lường được – cải thiện mỗi ngày. Tất cả được thiết kế theo triết lý: đơn giản – thực dụng – hiệu quả.



“ Miễn phí cũng phải dùng được.
Không file trắng. Không template chung chung. ”

THƯ VIỆN CÔNG CỤ BQ COMPASS

 <p>WORKBOOK</p> <ul style="list-style-type: none"> Bài tập hướng dẫn chi tiết Mẫu biểu thực hành theo từng bước Áp dụng ngay vào doanh nghiệp 	 <p>CHECKLIST</p> <ul style="list-style-type: none"> Danh sách kiểm tra theo quy trình Đảm bảo không bỏ sót công việc quan trọng Dễ dùng – dễ theo dõi 	 <p>DASHBOARD</p> <ul style="list-style-type: none"> Biểu đồ trực quan Theo dõi KPI/OKR theo thời gian thực Ra quyết định nhanh, chính xác 	 <p>TEMPLATE</p> <ul style="list-style-type: none"> Mẫu biểu chuẩn Tùy chỉnh dễ dàng Tiết kiệm 70% thời gian xây dựng 	 <p>SÁCH GỖ CỬA NGHỀ SALES – NGUYỄN BẢO QUỐC</p> <ul style="list-style-type: none"> Tư duy – kỹ năng – chiến lược sales thực chiến Bài học từ trải nghiệm và mentoring thực tế
 <p>BỘ CÔNG CỤ MENTORING</p> <ul style="list-style-type: none"> Khung hỏi – gợi mở Quy trình mentoring hiệu quả Theo dõi & đánh giá sự tiến bộ 	 <p>BỘ CÔNG CỤ SALES (BQ9S), MARKETING, VẬN HÀNH</p> <ul style="list-style-type: none"> BQ9S – Bản đồ xây dựng đội ngũ Sales bền vững Công cụ Marketing thực chiến Công cụ Vận hành tinh gọn 	 <p>BỘ CÂU HỎI CHẨN ĐOÁN</p> <ul style="list-style-type: none"> Đánh giá hiện trạng doanh nghiệp Xác định điểm mạnh, điểm yếu, điểm nghẽn Đề xuất ưu tiên cải thiện 	 <p>BỘ TÀI LIỆU TỰ SOI & TỰ CHUẨN HÓA DOANH NGHIỆP</p> <ul style="list-style-type: none"> Tài liệu hướng dẫn tự soi nội bộ Chuẩn hóa quy trình, chính sách Xây nền tảng hệ thống bền vững 	

GIÁ TRỊ KHÁC BIỆT

 <p>MIỄN PHÍ CÙNG PHẢI DÙNG ĐƯỢC</p> <p>Dễ hiểu, dễ áp dụng ngay cả khi bạn mới bắt đầu.</p>	 <p>KHÔNG FILE TRẮNG</p> <p>Có nội dung gợi ý, ví dụ, hướng dẫn đi kèm.</p>	 <p>KHÔNG TEMPLATE CHUNG CHUNG</p> <p>Thiết kế riêng theo bối cảnh doanh nghiệp Việt Nam.</p>	 <p>THỰC CHIẾN – ĐO LƯỜNG ĐƯỢC</p> <p>Mỗi công cụ đều gắn với mục tiêu, KPI và kết quả rõ ràng.</p>	 <p>CẬP NHẬT LIÊN TỤC</p> <p>Tri thức thực tế được cập nhật từ mentoring, coaching và dự án.</p>
--	---	---	--	--

TỪ TRI THỨC ĐẾN HÀNH ĐỘNG – TỪ CÔNG CỤ ĐẾN KẾT QUẢ.
BQ Compass đồng hành cùng bạn trên mọi chặng đường phát triển.

11. PHƯƠNG PHÁP ĐỒNG HÀNH

ĐỒNG HÀNH CÓ PHƯƠNG PHÁP

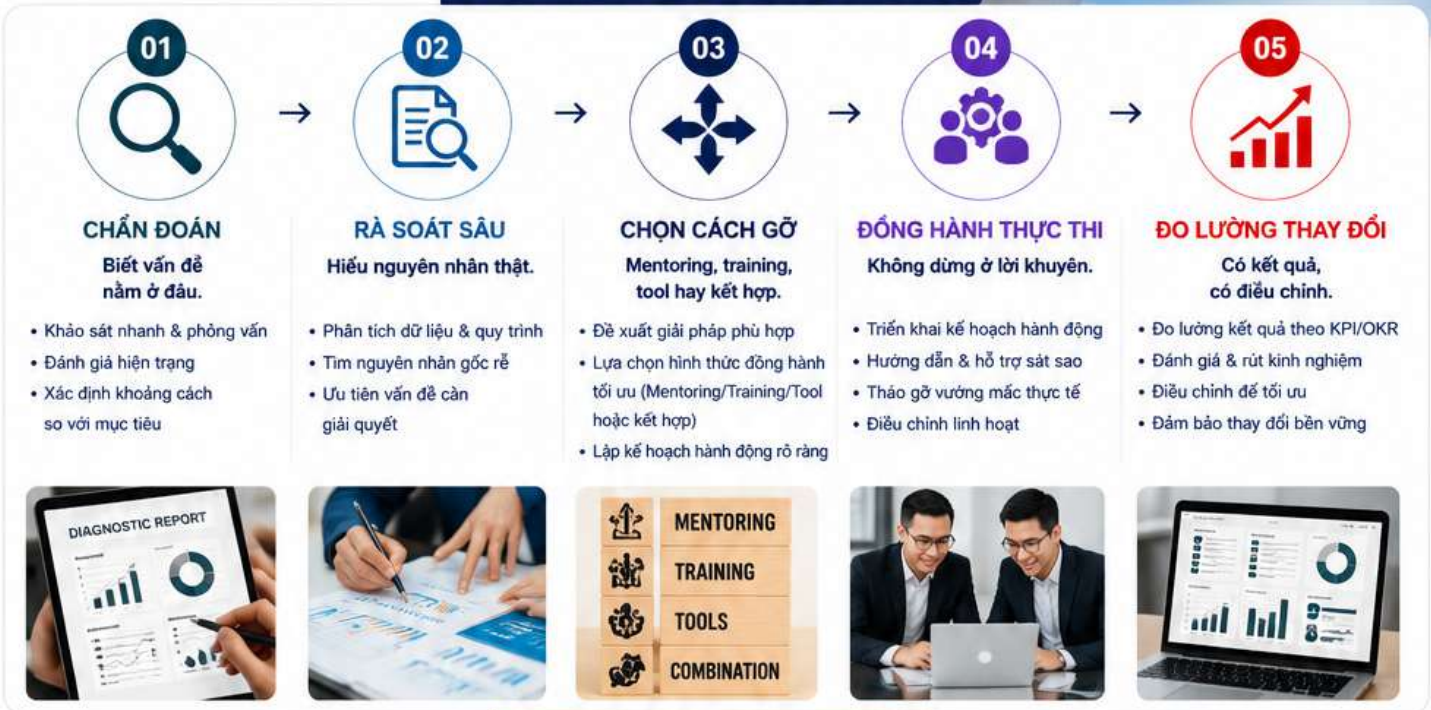
5 BƯỚC – 1 LỘ TRÌNH – 1 KẾT QUẢ

BQ Compass đồng hành cùng doanh nghiệp bằng một quy trình bài bản, thực chiến và đo lường được. Không chỉ đưa ra giải pháp, chúng tôi cùng bạn thực thi đến khi tạo ra thay đổi thật sự.



“ Không dừng ở lời khuyên. Đồng hành đến khi bạn **tạo ra thay đổi** và nhìn thấy kết quả. ”

5 BƯỚC ĐỒNG HÀNH CÙNG BQ COMPASS



HÌNH THỨC ĐỒNG HÀNH LINH HOẠT



KẾT QUẢ BẠN NHẬN ĐƯỢC



BQ Compass không chỉ đưa ra giải pháp. Chúng tôi đồng hành đến khi bạn tạo ra kết quả và thay đổi thật sự.

12. NĂNG LỰC CHUYÊN GIA

KINH NGHIỆM THỰC CHIẾN ĐỒNG HÀNH THỰC CHẤT

BQ Compass được xây dựng từ hơn một thập kỷ đồng hành với doanh nghiệp, startup, đội ngũ bán hàng, marketing và các chương trình phát triển năng lực tại Việt Nam.

Nguyễn Bảo Quốc là Founder BQ Compass, mentor, trainer và cố vấn phát triển doanh nghiệp SMEs/Startup, với kinh nghiệm trong sales, marketing, mentoring, tái cấu trúc doanh nghiệp, phát triển mô hình kinh doanh, xây dựng thương hiệu và đào tạo đội ngũ.

“ Không dừng ở lời khuyên. Đồng hành đến khi bạn **tạo ra thay đổi** và nhìn thấy kết quả. ”



KINH NGHIỆM NỔI BẬT



15+

NĂM KINH NGHIỆM

trong phát triển doanh nghiệp, khởi nghiệp, đào tạo & cố vấn



10+

NĂM MENTOR

đồng hành trực tiếp hơn 100 doanh nghiệp



2.500+

LÃNH ĐẠO, QUẢN LÝ

cấp trung được đào tạo qua các chương trình



100+

CHƯƠNG TRÌNH

đào tạo, workshop, khóa học và chương trình phát triển năng lực

LĨNH VỰC CHUYÊN MÔN



Sales & Bán hàng



Marketing & Growth



Mentoring & Coaching



Tái cấu trúc doanh nghiệp



Phát triển mô hình kinh doanh



Xây dựng thương hiệu



Đào tạo đội ngũ

VAI TRÒ & KINH NGHIỆM CHUYÊN MÔN

- CEO & Founder BQTRAINING
- Thành viên Hội đồng Cố vấn Khởi nghiệp ĐMST Quốc gia – VSMA
- Phó Chủ tịch Hội Khởi nghiệp Sáng tạo TP. Tam Kỳ, Quảng Nam
- Chuyên gia tư vấn Cục Phát triển Doanh nghiệp – Bộ KHKT
- Cố vấn Co4Growth – SVF, chương trình nâng cao năng lực khởi nghiệp JOM
- Mentor, Coach, Giám khảo cuộc thi SBC 2024 toàn cầu của HEC Montréal, Canada
- Founder BQ Academy
- Nguyên Giám đốc Chi nhánh miền Trung – Công ty CPTM PAN
- Nguyên Phó Chủ tịch JCI Đà Nẵng

3 FRAMEWORK CỐT LÕI CỦA BQ COMPASS



BQ9S FRAMEWORK



M.E.N.T.O.R FRAMEWORK



FLRM FRAMEWORK

DẤU ẤN ĐỒNG HÀNH



Mentor & cố vấn cho hơn 100 doanh nghiệp vừa, nhỏ, startup trong nhiều lĩnh vực.



Đào tạo cho hơn 2.500 lãnh đạo, quản lý cấp trung tại hàng trăm doanh nghiệp.

GIẢI THƯỞNG QUỐC TẾ



- Nhà giáo dục tạo tác động
HEC Montréal Canada University
trao tặng năm 2024
- Đại sứ SBC (Social Business Creative)
toàn cầu
HEC Montréal Canada University
trao tặng năm 2024

PHẠM VĂN KỲ

CHUYÊN GIA CỔ VẤN KHỞI NGHIỆP SÁNG TẠO

PHÁT TRIỂN SINH KẾ BỀN VỮNG • DOANH NGHIỆP VỪA & NHỎ & HTX
TRUYỀN THÔNG THAY ĐỔI HÀNH VI • QUAN HỆ ĐỐI TÁC CÔNG – TƯ

Hơn 25 năm kinh nghiệm làm việc cho các tổ chức quốc tế và doanh nghiệp đào tạo trong lĩnh vực thúc đẩy các giải pháp sinh kế và môi trường dựa trên cộng đồng và định hướng thị trường. Am hiểu phát triển doanh nghiệp, truyền thông thay đổi hành vi, quản lý dự án và quan hệ đối tác công – tư, đặc biệt trong các lĩnh vực nông nghiệp, HTX, bình đẳng giới, thích ứng biến đổi khí hậu và bảo tồn đa dạng sinh học.



“
Kết nối cộng đồng
– phát triển doanh nghiệp –
bảo tồn môi trường
vì một tương lai bền vững.
”



(+84) 913 474 045
phamky2212@gmail.com

- Phó giám đốc đào tạo, chuyên gia tư vấn chiến lược tại BQ Training
- Chuyên gia quản trị hệ thống chất lượng tại tập đoàn Decathlon
- Thành viên cố vấn khởi nghiệp – chương trình Co4Growth – Quỹ Startup Vietnam Foundation (SVF)
- Mentor cho nhiều dự án khởi nghiệp

NĂNG LỰC CHUYÊN MÔN

- HỖ TRỢ DNVVN & HTX**
Cố vấn khởi nghiệp, tư vấn lập kế hoạch kinh doanh, quản trị vận hành, nâng cao năng lực cạnh tranh và kết nối thị trường cho các DNVVN tại địa phương, cố vấn các doanh nghiệp.
- TRUYỀN THÔNG THAY ĐỔI HÀNH VI**
Thiết kế và thực hiện các chương trình tiếp thị/truyền thông tạo nhu cầu về sản phẩm/dịch vụ và/hoặc thay đổi hành vi.
- QUAN HỆ ĐỐI TÁC CÔNG – TƯ**
Am hiểu quy trình làm việc với các cơ quan quản lý nhà nước, các tổ chức đoàn thể chính trị – xã hội trong việc phê duyệt và triển khai dự án tài trợ cấp tỉnh.
- PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG**
Có kinh nghiệm thực tiễn về bình đẳng giới (GESI), vận động sự tham gia của cộng đồng, kỹ năng số cho lao động khu công nghiệp và sinh kế thích ứng với biến đổi khí hậu trong nông nghiệp.
- PHÁT TRIỂN DỰ ÁN MỚI**
Đánh giá thực trạng, nhận diện nhu cầu và xây dựng ý tưởng (concept note) và phát triển đề xuất dự án theo cơ hội từ nhà tài trợ tài năng.

HỌC VẤN & CHỨNG CHỈ CHUYÊN MÔN

- HỌC VẤN**
 - Thạc sĩ Quản trị Kinh doanh – Đại học Đông Á 2026
 - Cử nhân Luật – Đại học Huế 2003
 - Cử nhân Tiếng Anh – Đại học Sư phạm Đà Nẵng 1998
- CÁC CHỨNG CHỈ CHUYÊN MÔN**
 - Cố vấn khởi nghiệp thực chiến (BQ Training)
 - Chuyên gia khởi nghiệp quốc gia (ViNEN)
 - Quản trị nhân sự (PACE)
 - Tư vấn kinh doanh HTX (My.Coop - Agriterra)
 - Kinh doanh bao trùm (Inclusive Business - SNV)
 - Quản lý dự án phát triển (AICTV)
 - Thiết kế và bán hàng lấy con người làm trung tâm (Human-Centered Design and Human-Centered Sales - IDEO)
 - Tiếp cận chuỗi thị trường có sự tham gia – PMCA (MEDA)
 - Quản lý Dịch vụ Khách hàng (AICTV)
 - Dịch vụ Phát triển Kinh doanh (SEEP network)
 - Quản lý Marketing (VISNAM)

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

- BQ TRAINING**
Vị trí: Chuyên gia cố vấn khởi nghiệp sáng tạo | 01/2026 – hiện tại
• Tư vấn xây dựng đề án phát triển kinh tế và khởi nghiệp sáng tạo địa phương.
• Cố vấn khởi nghiệp sáng tạo đổi mới.
- TỔ CHỨC GRET (PHÁP) – DỰ ÁN MUM & IWGD**
Vị trí: Điều phối viên Dự án / Cán bộ xây dựng năng lực | 07/2025 – hiện tại
• Điều phối các hoạt động hàng ngày của các dự án khởi nghiệp hợp tác của Hội Liên hiệp Phụ nữ, Liên đoàn Lao động, Tổ chức Batik International và các đối tác địa phương.
• Hỗ trợ đối tác lập kế hoạch hoạt động, nâng cao năng lực, giám sát và báo cáo.
• Thúc đẩy các hoạt động đào tạo và nâng cao nhận thức cho người lao động và cộng đồng.
- TỔ CHỨC WWF-VIỆT NAM (TƯ VẤN ĐỘC LẬP)**
Vị trí: Tư vấn độc lập | Địa bàn: Trung Trường Sơn | 02/2025 – 12/2025
• Hoàn thiện hồ sơ và hỗ trợ công tác tham mưu phê duyệt 03 văn kiện dự án bởi UBND tỉnh Quảng Nam.
• Phát triển cơ sở dữ liệu, rà soát và đánh giá nhu cầu hỗ trợ kỹ thuật 25 DNVVN (bao gồm HTX) có tác động tích cực đến môi trường và xã hội tại Đà Nẵng, Huế và Quảng Trị.
- TỔ CHỨC WWF-VIỆT NAM**
Vị trí: Quản lý Truyền thông thay đổi hành vi cấp tỉnh
Dự án: Bảo tồn Đa dạng Sinh học do USAID tài trợ | 07/2021 – 12/2025
• Thiết kế và thúc đẩy chiến lược truyền thông SBCC nhằm giảm nhu cầu tiêu thụ động vật hoang dã trái phép.
• Thúc đẩy ban hành và phối hợp thực hiện Chỉ thị số 12/CT-UBND của UBND tỉnh Quảng Nam về vệ bảo vệ động vật hoang dã.
• Hỗ trợ thành lập và xây dựng năng lực cho 14 nhóm bảo tồn cộng đồng tại các xã vùng đệm của các khu bảo tồn/vườn quốc gia.
- AGRITERRA (HÀ LAN)**
Vị trí: Cố vấn kinh doanh (Business Advisor)
Dự án: Trường Sơn Xanh do USAID tài trợ | 08/2018 – 09/2020
• Thực hiện đánh giá và lựa chọn các HTX, cộng đồng mục tiêu tại địa phương.
• Thiết kế các hoạt động can thiệp và kế hoạch hỗ trợ kinh doanh cho các HTX và cộng đồng.
• Trực tiếp đào tạo về mô hình HTX, lập kế hoạch kinh doanh và kỹ thuật canh tác bền vững.
• Điều phối các chương trình tư vấn chuyên sâu giữa chuyên gia Hà Lan và đối tác VN.
- TỔ CHỨC IDE (HOA KỲ)**
Vị trí: Điều phối viên dự án; Quản lý dự án; Quản lý Phát triển Kinh doanh
04/1999 – 07/2018
• Phát triển doanh nghiệp vừa và nhỏ: Quản lý các dự án chuỗi giá trị nông nghiệp và vệ sinh môi trường, hỗ trợ hàng trăm doanh nghiệp nhỏ và hộ kinh doanh tiếp cận phương pháp tiếp cận thị trường.
• Tạo cơ hội cho hơn 20.000 hộ nghèo/đồng bào dân tộc thiểu số ở khu vực nông thôn/miền núi tiếp cận sản phẩm/công nghệ (phần viên nén, túi tiết kiệm, nhà tiêu hợp vệ sinh để tăng thu nhập và/hoặc cải thiện điều kiện sống).
• Đào tạo và chuyển giao kỹ năng bán hàng, thiết kế sản phẩm lấy con người làm trung tâm (HCD) cho các doanh nghiệp và đối tác địa phương.
• Nghiên cứu phát triển các ý tưởng dự án, thử nghiệm các ý tưởng mới và hiệu chỉnh các thiết kế can thiệp.
- KINH NGHIỆM QUẢN LÝ KINH DOANH TƯ NHÂN**
Giám đốc Công ty TNHH Mặt Trời Đỏ (2009 – 2013):
Nhà sáng lập/Điều hành doanh nghiệp.
- KINH NGHIỆM TƯ VẤN / ĐÀO TẠO TIÊU BIỂU**
Nhiều chương trình đào tạo và tư vấn về marketing, du lịch sinh thái, HCS, nghiên cứu chuỗi giá trị chăn nuôi, tư vấn phát triển chuỗi giá trị nông sản xuất khẩu, đánh giá cây trồng phù hợp và công nghệ tưới tiết kiệm tại nhiều tỉnh thành (2010 – 2020).

ĐÌNH VĂN BÌNH

Phó Giám đốc BQTraining / Chuyên gia tư vấn / Trainer



0914 695 050
abinhht@gmail.com
bqtraining.edu.vn



Phó giám đốc đào tạo, chuyên gia tư vấn chiến lược tại BQ Training



Chuyên gia quản trị hệ thống chất lượng tại tập đoàn Decathlon



Thành viên cố vấn khởi nghiệp – chương trình Co4Growth – Quỹ Startup Vietnam Foundation (SVF)



Mentor cho nhiều dự án khởi nghiệp



KINH NGHIỆM



Hơn 15 năm kinh nghiệm trong quản trị hệ thống & chất lượng



9 năm kinh nghiệm trong vai trò quản lý/ leader tại các công ty, tập đoàn đa quốc gia: Pepsico, Eurofar, Decathlon...



Gần 5 năm kinh nghiệm trong vai trò nhà đào tạo, tư vấn



Hơn 03 năm trong vai trò Mentoring, Coaching cho các doanh nghiệp khởi nghiệp, SMEs và mSMEs.

TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN & CHỨNG CHỈ



TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN

- 2006 – 2011**
Kỹ sư
Công nghệ Thực phẩm
- 2011 – 2013**
Thạc sĩ
Công nghệ Thực phẩm



CÁC CHỨNG CHỈ ĐÃ ĐẠT

- FSSC 22000 – Food Safety Management Systems Auditor (BSI Training Academy)
- Consolidated standards and self-inspection (AIB International)
- Cố vấn khởi nghiệp đổi mới sáng tạo (VSMA và Bảo Diễn dân Doanh nghiệp – VCCI)
- Train of Trainer – Giảng viên nguồn về huấn luyện khởi nghiệp đổi mới sáng tạo (Quỹ Startup Việt Nam Foundation)

LĨNH VỰC CHUYÊN MÔN



Sales & Bán hàng



Marketing & Growth



Mentoring & Coaching



Tái cấu trúc doanh nghiệp



Phát triển mô hình kinh doanh



Xây dựng thương hiệu



Đào tạo đội ngũ

CÁC CHƯƠNG TRÌNH HUẤN LUYỆN



SALES TRAINING

- Kỹ năng bán hàng & đàm phán
- Quy trình bán hàng hiệu quả
- Khai thác nhu cầu & xử lý từ chối
- Chăm sóc khách hàng & phát triển khách hàng
- Sales B2B, B2C, Key Account
- Quản lý đội ngũ sales



MARKETING TRAINING

- Chiến lược Marketing tổng thể
- Research & định vị khách hàng
- Xây dựng thương hiệu
- Marketing Digital & Content
- Performance Marketing
- Phân tích dữ liệu & đo lường



LEADERSHIP TRAINING

- Tư duy lãnh đạo & quản trị
- Xây dựng & phát triển đội ngũ
- Giao việc & ủy quyền hiệu quả
- Kỹ năng coaching & phản hồi
- Quản trị sự thay đổi
- Văn hoá & gắn kết đội ngũ



KPI/OKR TRAINING

- Thiết lập KPI/OKR đúng & đủ
- Cascade mục tiêu xuống đội ngũ
- Quản trị hiệu suất
- Đo lường – đánh giá – phản hồi
- Dashboard & báo cáo hiệu suất
- Liên kết mục tiêu với kết quả



Mr. Đinh Văn Bình

Liên hệ:

Phone: 0914 695 050
Email: abinhht@gmail.com
Web: bqtraining.edu.vn



Youtube: BQ Academy Channels



Facebook: Đình Văn Bình



LinkedIn: binh-dinh-2a1666ab

13. BẰNG CHỨNG TĂNG TRƯỞNG

**KẾT QUẢ THỰC TẾ
– TĂNG TRƯỞNG THẬT**



Có doanh nghiệp
tăng trưởng
150%/năm,
50%, 30%



Hơn **100**
doanh nghiệp và
2.500
CEO/Founder/Leader
đã được đồng hành.



90%
khách hàng
hài lòng.



3 – 6 – 9
tháng đã có
thay đổi rõ ràng.



70%
doanh nghiệp quay lại
với BQ Compass cho
những mục tiêu kế tiếp.

03 THÁNG



- Nhìn rõ vấn đề
- Xác định điểm nghẽn
- Thiết lập ưu tiên

06 THÁNG



- Bắt đầu thay đổi hệ thống
- Đội ngũ vận hành tốt hơn
- Quy trình rõ ràng hơn

09 THÁNG



- Tăng trưởng bền vững
- Nâng cao hiệu suất
- Tạo nền tảng mở rộng

14. CASE STUDY NỔI BẬT



Màng: Sản xuất – Thương mại.

Kết quả nổi bật: Tăng trưởng nhân sự từ mô hình doanh nghiệp 05 nhân sự lên 45 nhân sự trong 4 năm, quy mô tăng trưởng liên tục.

Bài toán:

Quy trình vận hành và xây dựng hệ thống phân phối.

BQ Compass đồng hành:

- Có vấn đề/tư vấn xây dựng, tối ưu hệ thống quy trình vận hành.
- Xây dựng chiến lược, phát triển hệ thống và đào tạo kênh phân phối.



Màng: Nghiên cứu – sản xuất – thương mại sản phẩm hạt nếm rau củ.

Kết quả nổi bật: Từ ý tưởng trở thành công ty tiên phong trong mảng hạt nếm rau củ.

Bài toán:

Từ một hộ kinh doanh nhỏ lẻ cần phát triển thành mô hình công ty khởi nghiệp.

BQ Compass đồng hành:

- Có vấn đề chiến lược xây dựng mô hình công ty khởi nghiệp.
- Đồng hành trong quá trình phát triển từ ý tưởng đến thị trường.

Kết quả:

- ✓ 15 tháng từ ý tưởng trở thành công ty đạt nhiều giải thưởng.
- ✓ Giải Nhất Chương trình Khởi nghiệp sáng tạo tỉnh Quảng Nam 2023.
- ✓ Giải Nhì Chương trình Khởi nghiệp Quốc gia 2023.
- ✓ Doanh thu mảng hạt nếm rau củ đạt 7 tỷ trong năm đầu tiên.
- ✓ Tăng trưởng liên tục 20% mỗi năm.



Màng: Nguyên liệu xanh cho ngành thời trang bền vững.

Kết quả nổi bật: Từ một ý tưởng khởi nghiệp trở thành thương hiệu tiên phong trong hệ sinh thái khởi nghiệp Việt Nam và thế giới.

Bài toán:

Từ một ý tưởng khởi nghiệp cần xây thương hiệu, hệ thống vận hành và chiến lược thương mại hóa.

BQ Compass đồng hành:

- Có vấn đề đồng hành, xây dựng hệ thống quy trình,
- đào tạo nâng cao năng lực.
- Tư vấn chuyên sâu chiến lược sales & marketing.

Kết quả:

- ✓ Thương hiệu nổi tiếng.
- ✓ Tăng trưởng doanh số lên 200%.
- ✓ Nâng vốn hóa doanh nghiệp lên x10 lần.



Màng: Dệt may / Hachiba.

Kết quả nổi bật: Nâng cao hiệu quả sản xuất kinh doanh thông qua chuyển đổi số và áp dụng quản lý KPI/OKR.

Bài toán:

Đưa quản lý hiệu suất thông qua KPI/OKR vào quản lý tại Hachiba.

BQ Compass đồng hành:

- Có vấn đề chiến lược.
- Chuyên gia đào tạo.
- Setup team vận hành.
- Đồng hành liên tục trong 8 tháng.



15. DẤU ẤN ĐỒNG HÀNH HỆ SINH THÁI

ĐỒNG HÀNH KHÔNG CHỈ MỘT DOANH NGHIỆP

BQ Compass không chỉ đồng hành với từng doanh nghiệp riêng lẻ. Trong nhiều năm, BQ Compass còn tham gia đào tạo, cố vấn và phát triển năng lực cho các hệ sinh thái khởi nghiệp, hợp tác xã, hộ kinh doanh, doanh nghiệp siêu nhỏ và các chương trình phát triển địa phương. Thông qua các vai trò chuyên gia, cố vấn và thành viên hội đồng cố vấn, BQ Compass đã góp phần thúc đẩy năng lực phát triển cho hàng nghìn cá nhân và tổ chức trên nhiều địa bàn khác nhau.

<p>14+ CÂU LẠC BỘ / HỘI KHỞI NGHIỆP Được tư vấn và hỗ trợ xây dựng</p>	<p>500+ HTX – TỔ HỢP TÁC – HỘ KINH DOANH Được đào tạo và phát triển năng lực</p>	<p>100+ DOANH NGHIỆP & DỰ ÁN KHỞI NGHIỆP Được cố vấn và đồng hành tăng trưởng</p>	<p>14+ TỈNH / THÀNH PHỐ Có dấu ấn đồng hành hệ sinh thái</p>
---	---	--	---

THỜI GIAN	ĐỐI TÁC / VAI TRÒ	ĐỊA BÀN	DẤU ẤN CHÍNH
2019–2025	Phó chủ tịch Hội Khởi nghiệp Sáng tạo TP Tam Kỳ	Quảng Nam	Xây dựng thành công hệ sinh thái khởi nghiệp sáng tạo Tp.Tam Kỳ tỉnh Quảng Nam
2021–2025	Cố vấn/Hội đồng Cố vấn Khởi nghiệp Sáng tạo tỉnh Quảng Nam	Quảng Nam	Tư vấn xây dựng thành công 14 Câu lạc bộ/Hội Khởi nghiệp Sáng tạo trên địa bàn 14 huyện thuộc tỉnh Quảng Nam
2021–2025	Liên minh Hợp tác xã tỉnh Quảng Nam – Chuyên gia đào tạo	Quảng Nam	Đào tạo cho hơn 500 HTX, tổ hợp tác, hộ kinh doanh và doanh nghiệp siêu nhỏ về marketing, thương hiệu, phát triển sản phẩm, trải nghiệm khách hàng, mở rộng thị trường, chuyển đổi số, thương mại điện tử, mô hình kinh doanh và kinh tế tuần hoàn.
2023–2025	Dự án IOM – Cố vấn phát triển kinh doanh cho hơn 30 HTX	Quảng Bình, Nghệ An, Hà Tĩnh, Hải Phòng	Cố vấn phát triển kinh doanh, thương hiệu, thị trường và triển khai mô hình cho các HTX và hộ kinh doanh; hỗ trợ nhiều đơn vị xây dựng chiến lược kinh doanh, chiến lược thương hiệu và lộ trình thị trường.
2024	Liên minh HTX tỉnh Quảng Nam – Chuyên gia đào tạo “Xây dựng trải nghiệm khách hàng”	Quảng Nam	Đào tạo trực tiếp về customer experience, mở rộng kinh doanh, giá trị khách hàng và phương pháp thiết kế trải nghiệm.
2024–2025	Không gian sáng tạo cho thanh niên tỉnh Quảng Nam – Hợp phần do UN-Habitat tổ chức	Quảng Nam	Tham gia nhóm chuyên gia xây dựng hợp phần không gian sáng tạo cho thanh niên tỉnh Quảng Nam.
2025–2026	Cố vấn cho hàng chục dự án Khởi nghiệp thuộc GREAT	Lào Cai, Sơn La	Đồng hành cùng hơn 10 dự án tại các tỉnh Lào Cai, Sơn La
2026	Trung tâm Học tập về Khi hậu Thái Nguyên CLC – Giảng viên chính / Chuyên gia	Thái Nguyên	Thiết kế và thực hiện Khóa 1 về business model, customer mindset, customer journey, service experience, messaging, marketing logic và các bước hành động cho CLC.

HÌNH ẢNH HOẠT ĐỘNG TIÊU BIỂU



DẤU ẤN KHÔNG CHỈ NẪM Ở DOANH THU

BQ Compass góp phần phát triển năng lực cho:

- Start-up
- Hợp tác xã
- Hộ kinh doanh
- Thanh niên khởi nghiệp
- Chương trình phát triển địa phương
- Hệ sinh thái đổi mới sáng tạo



“ Tăng trưởng bền vững không đến từ một doanh nghiệp mạnh. Nó đến từ một hệ sinh thái cùng phát triển. ”

- CÁC ĐỊA PHƯƠNG CÓ DẤU ẤN ĐỒNG HÀNH**
- Quảng Nam
 - Đà Nẵng
 - Quảng Ngãi
 - Gia Lai
 - Kon Tum
 - Lâm Đồng
 - Quảng Bình
 - Nghệ An
 - Hà Tĩnh
 - Hải Phòng
 - Lào Cai
 - Sơn La
 - Thái Nguyên
 - TP. Hồ Chí Minh

HỆ SINH THÁI ĐỒNG HÀNH CÙNG BQ COMPASS

STARTUP	SMEs	HTX	HỘ KINH DOANH	THANH NIÊN
ĐỔI MỚI SÁNG TẠO	CHUYỂN ĐỔI SỐ	THỊ TRƯỜNG	TỔ CHỨC QT & DỰ ÁN	CHÍNH QUYỀN ĐỊA PHƯƠNG

CÁC VIỆN & TRƯỜNG ĐẠI HỌC ĐỒNG HÀNH

ĐẠI HỌC ĐÔNG Á ĐÀ NẴNG	ĐẠI HỌC CÔNG THƯƠNG TP. HCM	ĐẠI HỌC DUY TẤN	ĐẠI HỌC NGUYỄN TẤT THÀNH
ĐẠI HỌC NGOẠI THƯƠNG HÀ NỘI	ĐẠI HỌC THÁI NGUYÊN	ĐẠI HỌC LẠC HỒNG ĐỒNG NAI	ĐẠI HỌC BÁCH KHOA ĐÀ NẴNG
TRƯỜNG CAO ĐẲNG QUẢNG NAM			

- Dự án GREAT – Cố vấn dự án
- Đào tạo trải nghiệm khách hàng cho HTX
- Giảng dạy tại CLC Thái Nguyên

16. VÌ SAO CHỌN **BQ COMPASS**?

KHÔNG CHỈ LÀ TƯ VẤN.

KHÔNG CHỈ LÀ ĐÀO TẠO.

MÀ LÀ HỆ GIẢI PHÁP **TĂNG TRƯỞNG ĐƯỢC KIỂM CHỨNG.**

01 THỰC CHIẾN TRƯỚC KHI TƯ VẤN

BQ Compass được xây dựng từ thực tiễn đồng hành cùng doanh nghiệp, startup, HTX và các chương trình phát triển hệ sinh thái.

- ✓ Chúng tôi không bắt đầu từ giáo trình.
- ✓ Chúng tôi bắt đầu từ những vấn đề thật, những thất bại thật và những bài học đã được kiểm chứng trong thực tế.

Không dạy điều mình chưa từng làm.

02 CÓ PHƯƠNG PHÁP RIÊNG ĐƯỢC KIỂM CHỨNG

Nhiều đơn vị có kinh nghiệm. Nhưng không phải đơn vị nào cũng có hệ phương pháp riêng. BQ Compass phát triển và ứng dụng liên tục:

- **FLRM Framework**
Điều phối hệ thống doanh nghiệp và tổ chức.
- **M.E.N.T.O.R Framework**
Khung tư duy mentoring và ra quyết định.
- **BQ9S Framework**
Bản đồ phát triển đội ngũ sales và tăng trưởng bền vững.

Các framework được hình thành từ quá trình đồng hành thực tế thay vì sao chép từ mô hình nước ngoài.

03 KHÔNG CHỈ NÓI - CÓ CÔNG CỤ ĐỂ TRIỂN KHAI

Kiến thức chỉ tạo ra nhận thức. Công cụ mới tạo ra thay đổi. BQ Compass cung cấp hệ sinh thái hỗ trợ triển khai gồm:

- ✓ Workbook thực hành
- ✓ Checklist hành động
- ✓ Bộ câu hỏi chẩn đoán
- ✓ Bộ công cụ quản trị
- ✓ Dashboard theo dõi
- ✓ Sách và tài liệu ứng dụng

04 HIỂU DOANH NGHIỆP VIỆT NAM TỪ THỰC TẾ

Không tư vấn từ góc nhìn học thuật. Không áp dụng máy móc mô hình quốc tế. BQ Compass có kinh nghiệm làm việc với:

- ✓ Startup
- ✓ SMEs
- ✓ Doanh nghiệp gia đình
- ✓ Hợp tác xã
- ✓ Hộ kinh doanh
- ✓ Chương trình phát triển địa phương
- ✓ Hệ sinh thái đổi mới sáng tạo
- ✓ Tổ chức quốc tế
- ✓ Trường đại học

05 KẾT QUẢ ĐƯỢC ĐO LƯỜNG

Giá trị của BQ Compass không nằm ở số giờ đào tạo. Giá trị nằm ở những thay đổi doanh nghiệp tạo ra sau khi triển khai.

Một số bằng chứng thực tế

- 📈 Có doanh nghiệp tăng trưởng 30% - 50% - 150%/năm
- 👥 Hơn 100 doanh nghiệp được đồng hành
- 👤 Hơn 2.500 CEO/Founder/Leader được đào tạo
- 🔄 70% khách hàng tiếp tục quay lại cho mục tiêu tiếp theo
- 🕒 Thay đổi rõ ràng sau 3-6-9 tháng triển khai



BẰNG CHỨNG TĂNG TRƯỞNG

- 📈 Có doanh nghiệp tăng trưởng **30% - 50% - 150%** /năm
- 🏢 Hơn **100+** doanh nghiệp được đồng hành
- 👤 Hơn **2.500+** CEO/Founder/Leader được đào tạo
- 🔄 **70%** khách hàng tiếp tục quay lại cho mục tiêu tiếp theo
- 📊 Thay đổi rõ ràng sau **3-6-9** tháng triển khai

“Chúng tôi không cạnh tranh bằng số lượng khóa học. Chúng tôi tạo khác biệt bằng khả năng giúp doanh nghiệp nhìn đúng điểm nghẽn, gỡ đúng cách và tạo ra thay đổi có thể đo lường được.”

BQ COMPASS TẠO KHÁC BIỆT BẰNG

- 🎯 Kinh nghiệm thực chiến
- 🧩 Framework độc quyền
- 📁 Công cụ triển khai
- 👥 Đồng hành thực chất
- 📈 Kết quả đo lường được

DOANH NGHIỆP KHÔNG THIẾU NỖ LỰC. DOANH NGHIỆP THƯỜNG THIẾU MỘT CÁCH NHÌN ĐÚNG.



Nếu doanh nghiệp của anh/chị đang có **quá nhiều thứ cần gỡ**:

- ❌ Doanh thu tăng chậm.
- ❌ Đội ngũ chưa vận hành hiệu quả.
- ❌ Marketing chưa tạo ra khách hàng như kỳ vọng.
- ❌ Quy trình còn phụ thuộc vào cá nhân.
- ❌ Có nhiều việc phải làm nhưng chưa biết bắt đầu từ đâu.

Đừng bắt đầu bằng việc chọn một giải pháp.

Hãy bắt đầu bằng việc nhìn đúng điểm nghẽn.

• **BQ COMPASS CÓ THỂ BẮT ĐẦU CÙNG ANH/CHỊ BẰNG:** •



01
CHẨN ĐOÁN ĐIỂM NGHẼN 3 PHÚT

Xác định nhanh những khu vực đang cản trở tăng trưởng của doanh nghiệp.



02
RÀ SOÁT SƠ BỘ 1:1

Trao đổi trực tiếp cùng chuyên gia để nhìn rõ vấn đề ưu tiên.



03
CASE STUDY TƯƠNG TỰ

Tham khảo những bài học và kinh nghiệm từ các doanh nghiệp đã triển khai.



04
BỘ CÔNG CỤ KHỞI ĐỘNG

Workbook, checklist và công cụ thực hành giúp đội ngũ bắt đầu ngay.

**BQ COMPASS KHÔNG BẮT ĐẦU BẰNG VIỆC BÁN GIẢI PHÁP.
BQ COMPASS BẮT ĐẦU BẰNG VIỆC GIÚP DOANH NGHIỆP:**



Hiểu mình đang ở đâu.



Biết đâu là điểm nghẽn thật sự.



Chọn đúng ưu tiên cần giải quyết.



Xây nền tảng cho tăng trưởng bền vững.

“

Không phải mọi doanh nghiệp đều cần thêm một khóa học.

Không phải mọi doanh nghiệp đều cần thêm một bản kế hoạch.

Điều doanh nghiệp cần trước tiên là nhìn đúng vấn đề cần giải quyết.

”



NHÌN ĐÚNG ĐIỂM NGHẼN.



GỠ ĐÚNG CÁCH.



ĐI TIẾP CÓ NỀN TẢNG.

18. THAM GIA MẠNG LƯỚI MENTOR BQ COMPASS

*Cùng đồng hành
Tạo giá trị
Thúc đẩy tăng trưởng*

Những người có năng lực chuyên môn **hữu** muốn đồng hành cùng doanh nghiệp Việt Nam tăng trưởng và bứt phá.

MENTOR PRACTITIONER PROGRAM

CỐ VẤN THỰC HÀNH – THỰC CHIẾN (MPP)

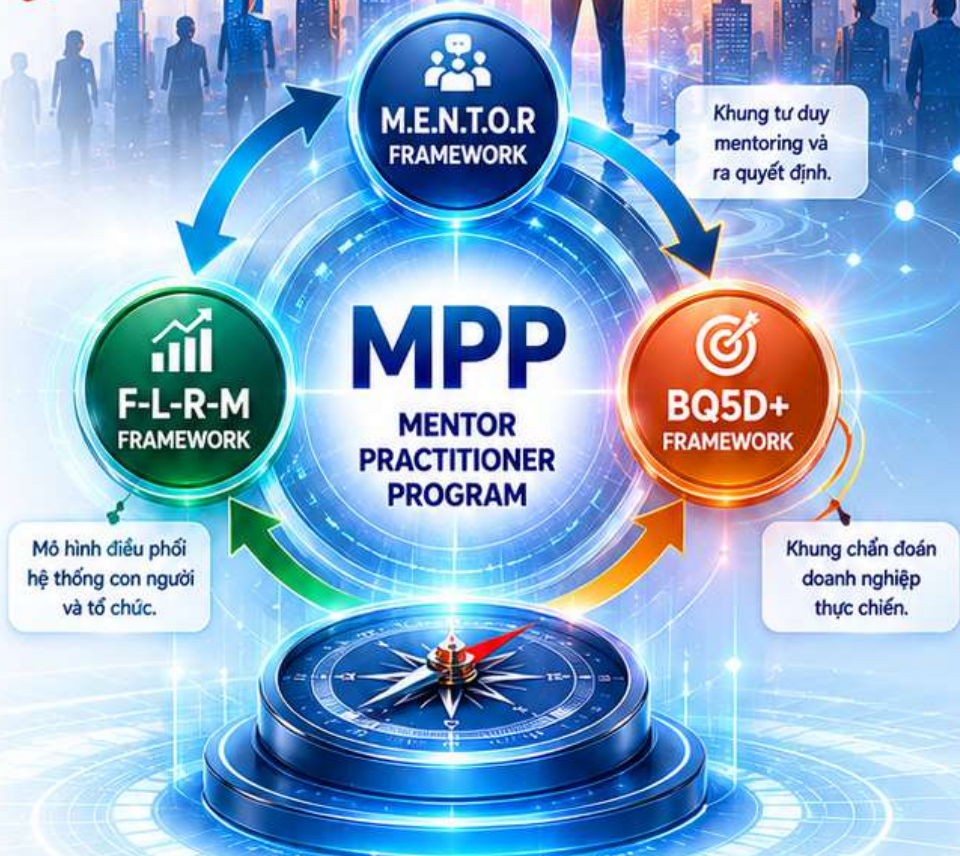
Chương trình phát triển năng lực mentor được thiết kế từ thực tiễn đồng hành doanh nghiệp Việt Nam.

- ✓ Năng lực chẩn đoán hệ thống
- ✓ Năng lực mentoring thực chiến
- ✓ Năng lực dẫn dắt quyết định
- ✓ Năng lực đồng hành tăng trưởng
- ✓ Đạo đức và trách nhiệm nghề mentor



Không chỉ lý thuyết.

Thực hành – Thực chiến – Thực chất.



BẠN SẼ NHẬN ĐƯỢC GÌ?

- Bộ công cụ độc quyền: M.E.N.T.O.R / F-L-R-M / BQ5D+ Áp dụng ngay trong thực tế đồng hành.
- Phương pháp mentoring và tư duy hệ thống Được kiểm chứng qua hàng trăm doanh nghiệp.
- Cộng đồng Mentor thực chiến chất lượng cao Kết nối – Chia sẻ – Học hỏi – Đồng hành.
- Cơ hội đồng hành cùng BQ Compass Trong các chương trình, dự án và hệ sinh thái.
- Phát triển thương hiệu cá nhân chuyên gia/mentor Tạo giá trị – Tạo ảnh hưởng – Tạo thu nhập.

AI NÊN THAM GIA?

- | | | | | |
|------------------------|-------------------------------|-----------------------------------|---------------------------|----------------------|
|
Chuyên gia tư vấn |
Nhà đào tạo |
Coach |
Lãnh đạo doanh nghiệp |
Chuyên gia ngành |
|
Cố vấn khởi nghiệp |
HTX & doanh nghiệp xã hội |
Hệ sinh thái đổi mới sáng tạo |
Tổ chức quốc tế |
Trưởng đại học |

HÀNH TRÌNH TRỞ THÀNH MENTOR BQ COMPASS

- 01 Đăng ký tham gia
- 02 Đánh giá năng lực
- 03 Đào tạo & thực hành
- 04 Đồng hành thực tế
- 05 Trở thành Mentor BQ



“
Một mentor giỏi không tạo ra sự phụ thuộc.
Một mentor giỏi giúp doanh nghiệp trưởng thành trong năng lực tự chủ.”

CÙNG XÂY DỰNG
THỂ HỆ MENTOR THỰC CHIẾN
CHO DOANH NGHIỆP VIỆT NAM



STRATEGY



PEOPLE



SYSTEM



FINANCE



GROWTH



TRANSFORMATION



NHÌN ĐÚNG ĐIỂM NGHẼN. GỠ ĐÚNG CÁCH. ĐI TIẾP CÓ NỀN TẢNG.

• Đồng hành cùng bạn trên hành trình tăng trưởng. •

CÔNG TY TNHH TƯ VẤN GIẢI PHÁP VÀ ĐÀO TẠO BQ – BQ COMPASS



HOTLINE

0916 145 151



WEBSITE

www.bqcompass.vn
www.bqtraining.edu.vn



ĐỊA CHỈ

**38 Hoàng Hữu Nam,
Phường Bàn Thạch,
Thành phố Đà Nẵng**

BQ COMPASS ĐỒNG HÀNH CÙNG



Startup



SMEs



Doanh nghiệp gia đình



Hợp tác xã



Hộ kinh doanh



Hệ sinh thái đổi mới sáng tạo



Chương trình phát triển địa phương



Tổ chức quốc tế



Trường đại học

“

*Tăng trưởng bền vững không bắt đầu từ việc làm nhiều hơn.
Tăng trưởng bền vững bắt đầu từ việc nhìn đúng điều cần thay đổi.*

”



Strategy



People



System



Finance



Growth



Transformation